100mains

✏️ Je veux proposer des kits de fournitures scolaires

Un kit par niveau, commandé et payé par les familles avant l'été, le tableau des commandes pour le fournisseur, et une remise des kits sans cahier à souches.

Ce que 100mains met à votre disposition

Boutique en précommande
Un article par niveau (kit CP, kit CE1…), son prix, son stock.
Argent → Billets, boutique et dons

Date limite et retrait
Les commandes se ferment à la date choisie ; le lieu et le jour du retrait sont rappelés.
Dans la vente

Paiement
Par carte, dès que l'association a ouvert son compte de paiement (voir la fiche « Je veux ouvrir le paiement par carte »), ou noté à la remise.
Dans la vente

Faire connaître
Aux familles adhérentes, à un groupe (une classe), ou par un lien.
Dans la vente

Tableau des commandes
Par niveau, pour passer commande chez le fournisseur ; export pour Excel.
Dans la vente

Les comptes de l'opération
La facture du fournisseur et les ventes, comparées au budget.
Argent → Budget et bilan de chaque projet

Pas à pas

MAI
Préparez les kits
Récupérez les listes de fournitures auprès des enseignants et demandez des devis. Créez l'action « Kits scolaires » avec son budget.

DÉBUT JUIN
Ouvrez la boutique
Argent → Billets, boutique et dons : une boutique en précommande, un article par niveau avec son prix. Indiquez la date limite des commandes et le retrait (par exemple le jour de la rentrée, à l'entrée de l'école).

JUIN
Prévenez les familles
Envoyez la vente aux familles, ou seulement aux groupes concernés si vous avez un groupe par classe. Le lien peut aussi partir dans le mail de l'école.

À LA DATE LIMITE
Commandez
Les commandes se ferment. Le tableau par niveau vous donne les quantités : c'est votre bon de commande.

À LA RENTRÉE
Remettez les kits
Chaque famille a son code de retrait. Ceux qui n'ont pas payé en ligne règlent sur place.

APRÈS

Bouclez

Photographiez la facture du fournisseur : elle rejoint les dépenses de l'action, à côté des ventes. Le bilan est prêt pour l'assemblée générale.

Bon à savoir

- Mettez un stock par niveau si le fournisseur a des quantités limitées : la boutique s'arrête toute seule.
- Une famille avec deux enfants passe une seule commande avec deux kits.

Demandez à vos assistants IA

Dans la barre « Je veux… », en bas de l'écran, dites-le avec vos mots. Par exemple :

- **« Écris aux familles pour présenter les kits de la rentrée »**
- **« Combien de kits CP sont commandés ? »**

Rien ne part sans votre « oui ».